

Des investisseurs professionnels dévoilent tout de leurs attentes

81% des investisseurs cherchent avant tout une rentabilité et un retour sur investissement et 56% la participation à une aventure entrepreneuriale
L'élément clé : La qualité de l'équipe de management à 66%
Les projections financières représentent seulement 15%

91% des investisseurs privilégient l'équipe de management plutôt que le dirigeant
Les échecs passés ne sont pas rédhibitoires pour 94% des investisseurs
Les deux traits de personnalité les plus recherchés : la transparence à 72% devant l'ambition à 53%

Paris, le 14 janvier 2019

Pour la première fois, des investisseurs professionnels issus de plus de 40 fonds d'investissement différents ont répondu à une enquête réalisée par Equiteasy, la première plateforme qui facilite et automatise les levées de fonds et transmissions d'entreprises. Un questionnaire qui dévoile les véritables attentes des Fonds d'investissement, Corporate ventures et Family offices.

Lien officiel : <https://equiteasy.com/>

« Quels sont les éléments les plus importants dans l'analyse des opportunités d'investissement ? Quels sont les paramètres humains primordiaux, les traits de personnalité les plus recherchés dans les équipes de management ? Etc. Nous avons voulu tout savoir sur les véritables attentes des fonds d'investissement en leur posant clairement et directement toutes les questions qui restaient jusqu'alors un peu floues ou tabou », **Quentin Ducouret, CEO d'Equiteasy.**

Que cherchent les investisseurs ?

Entre la participation à une aventure entrepreneuriale, le soutien d'une certaine vision d'un marché, ou d'un business, c'est clairement la **rentabilité et le retour sur investissement** qui motivent plus de **81%** des investisseurs. A noter que les femmes sont partagées à **70%** entre la participation à une aventure entrepreneuriale et la rentabilité et le retour sur investissement, alors que les hommes sont respectivement à **42%** et **92%**.

En tant qu'investisseur professionnel, que cherchez-vous en priorité ? (2 choix possibles)			
Réponses	Global	Femmes	Hommes
Participer à une aventure entrepreneuriale	56%	70%	42%
Soutenir une certaine vision d'un marché ou d'un business	31%	30%	33%
Une rentabilité et un retour sur investissement	81%	70%	92%

Quels éléments soulignent une opportunité d'investissement... ou non ?

De façon globale, **66%** des investisseurs regardent avant tout **la qualité de l'équipe de management**. Le deuxième critère d'importance concerne **l'avantage concurrentiel et les barrières à l'entrée**, à **54%**. Enfin, **les conditions financières de l'opération** arrivent à la troisième place du classement avec **32%**. On constate que les projections financières (le fameux business plan) est l'élément qui est considéré comme le moins important.

Parmi ces éléments, lesquels sont les plus importants lorsque vous analysez une opportunité d'investissement ? (3 choix possibles)			
Réponses	Global	Femmes	Hommes
La nature du produit ou des services	21%	30%	13%
La dynamique du marché sous-jacent	31%	30%	33%
L'avantage concurrentiel et les barrières à l'entrée	54%	60%	47%
La personnalité du dirigeant	37%	50%	24%
La qualité de l'équipe de management	66%	50%	82%
Les conditions financières de l'opération	32%	30%	34%
Les options de sortie à terme	23%	30%	16%
Les projections financières	15%	10%	21%

Et l'humain dans tous ça ?

Que l'investisseur soit une femme ou un homme, il va sans conteste privilégier l'équipe plutôt que le dirigeant. En effet, plus de **90%** des femmes et **92%** des hommes investisseurs recherchent **une équipe de management homogène**, à la fois solide, professionnelle et complémentaire, plutôt qu'un dirigeant charismatique.

En tant qu'investisseur, quel paramètre humain vous semble le plus important ?			
Réponses	Global	Femmes	Hommes
Un dirigeant charismatique, qui incarne à lui seul la société	9%	10%	8%
Une équipe de management plus homogène : solide, professionnelle et complémentaire	91%	90%	92%

L'échec est-il vecteur de réussite ?

A la question "Un projet porté par un entrepreneur ayant vécu des échecs par le passé est-il rédhibitoire ?", les investisseurs répondent à plus de **94%** : "**non**" ! Une notion fondamentale qui montre que la réussite se moque des écueils et des difficultés.

Si un projet est porté par un entrepreneur ayant vécu des échecs par le passé, cela est-il rédhibitoire ?			
Réponses	Global	Femmes	Hommes
Oui	6%	10%	3%
Non	94%	90%	97%

Portrait robot d'un entrepreneur

Parmi les traits de personnalité que les investisseurs professionnels recherchent le plus au sein d'une équipe de management, deux adjectifs ressortent clairement. En numéro 1 avec **72%** des votes arrive "**la transparence**" (80% pour les femmes et 63% pour les hommes). En deuxième place, avec **53%** de représentativité c'est "**l'ambition**" qui séduit les investisseurs (60% pour les femmes et 45% pour les hommes).

Quels sont les traits de personnalité que vous recherchez le plus dans les équipes de management ? (2 choix possibles)

Réponses	Global	Femmes	Hommes
L'ambition	53%	60%	45%
La sincérité	29%	30%	29%
La transparence	72%	80%	63%
La passion	17%	10%	24%
L'audace	18%	20%	16%

**Méthodologie : Enquête réalisée auprès de 40 investisseurs en décembre 2018.*

Répartition :

Fonds d'investissement et Corporate Ventures : 82%

Association de Business Angels : 12%

Family Offices : 6%

Pays concernés : France (94%), étranger (6%)

Profils des personnes ayant répondu : 20% de femmes et 80% d'hommes.

Le sondage a été effectué en ligne, sur le panel propriétaire Equiteasy, toutes les informations mises en avant par les personnes interrogées sont déclaratives.

A propos de Equiteasy

Lancée fin 2017, Equiteasy est une plateforme de *matching* entre entrepreneurs et professionnels de l'investissement. Equiteasy a développé un algorithme pour structurer et automatiser les projets de levée de fonds ou de transmission d'entreprises. Les entrepreneurs peuvent ainsi entrer en contact et interagir facilement avec les investisseurs les plus pertinents pour leur projet. Equiteasy a déjà prouvé la viabilité et l'efficacité de sa plateforme avec déjà plus de **40 projets** en cours de levée de fonds, à tous les stades de maturité depuis le *seed* jusqu'au LBO, pour des montants allant de 300.000 euros à plusieurs millions d'euros. En juin 2018, Equiteasy réalise une première levée de fonds de 700.000€.

Pour plus d'informations : <https://equiteasy.com>

CONTACT PRESSE

Agence BuzzPress

Gildas Piquet-Friboulet – 06 19 93 58 32 – gildas@buzzpress.fr