

Forinvest Business-Angels

Association française des Forestiers-Investisseurs
Pour le développement de la filière forêt-bois



Fiche résumée du projet

Entreprise : WOODIS® MATERIAUX SAS		Date : 11/04/2016	
<u>Porteur de projet</u>		<u>Identité de l'entreprise</u>	
Nom	SCRIBE	Raison sociale	<u>Woodis matériaux</u>
Prénom	PASCAL	Forme juridique	<u>sas</u>
Fonction	PDG	Date de création	<u>En cours de dépôt des statuts</u>
Téléphone / Portable	06 77 34 36 90	Adresse	8, bis Avenue Franklin Roosevelt 80220 Bouttencourt
Fax	<i>secretariat@woodis.fr</i>	- Secteur d'activité - Code NAF	Fabrication éléments bois 1623z
Email	<i>p.scribe@woodis.fr</i>	- Capital social - Capital libéré à ce jour	15000 € 100%
Site Internet	www.woodis.fr (en changement)	% du capital détenu par le gérant	100%
Résumé du projet (2 pages maximum)	<ul style="list-style-type: none">▪ Création d'une usine de fabrication de WOODISOL à Bouttencourt (80220)▪ Fabrication des panneaux WOODISOL® pour façades maison bois et toitures (et marché de la rénovation pour la RT 2012 et RT 2020)▪ Ile-de-France et Nord Picardie (en 1^{er} lieu) avec des essences de bois français▪ Charpentiers dans en Ile-de-France et CCMI de maison bois en France▪ Poutres auto portantes et isolantes		
L'équipe	<ul style="list-style-type: none">▪ Pascal SCRIBE – (CV joint)▪ Répartition des responsabilités (100% P. SCRIBE)▪ Quels sont les recrutements envisagés (voir prévisionnel)		

<p>Le modèle économique</p>	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Voir fiches techniques : ▪ WOODISOL façade ▪ WOODISOL toiture ▪ Marque déposée WOODISOL ▪ Clientèle visée : Privé et Public ▪ Vente directement à WOODIS SAS Charpentiers constructeurs (Picardie & Ile-de-France) ▪ 2^e temps (coût induit) : Vente aux professionnelles (après évaluation au CSTB) ▪ Mode(s) d'accès au(x) marché(s) : canal (aux) de vente, prescripteurs, offre(s) conjointe(s)... ▪ Business model (<i>voir le projet prévisionnel joint</i>) <i>Le but : Vendre à Woodis et produit uniquement dans nos constructions bois</i> <i>Offres : CCMl</i> <i>Stratégies : nationale</i> <i>Organisations : 3 sociétés : ingénierie – fabrication - Construction</i> <i>Pratiques de diffusion ou de distribution : (à voir)</i> ▪ Marge Brute/CA ? (voir le prévisionnel) 																																																								
<p>Marché et concurrence</p>	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Marchés visés ▪ Etat de la concurrence, quels sont les concurrents directs ou indirects identifiés ▪ Spécificités de l'offre et avantages concurrentiels distinctifs ▪ Action commerciale mise en œuvre 																																																								
<p>L'état actuel du projet</p>	<ul style="list-style-type: none"> ▪ État de la création des structures juridiques, des conventions entre créateurs ▪ Commercialisation ▪ Partenariat 																																																								
<p>Résultat prévisionnel</p>	<table border="1" style="width: 100%; border-collapse: collapse;"> <thead> <tr> <th style="text-align: right;">en K€</th> <th>N-2</th> <th>N-1</th> <th>N</th> <th>N + 1</th> <th>N + 2</th> <th>N + 3</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>Chiffre d'Affaires</td> <td style="text-align: center;">/</td> <td style="text-align: center;">/</td> <td style="text-align: center;">/</td> <td style="text-align: center;">552</td> <td style="text-align: center;">912</td> <td style="text-align: center;">1 665</td> </tr> <tr> <td>Excédent Brut d'Exploitation (ou EBITDA)</td> <td></td> <td></td> <td></td> <td></td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>Résultat d'exploitation</td> <td style="text-align: center;">/</td> <td style="text-align: center;">/</td> <td style="text-align: center;">/</td> <td style="text-align: center;">-1</td> <td style="text-align: center;">14</td> <td style="text-align: center;">157</td> </tr> <tr> <td>Résultat net</td> <td></td> <td></td> <td></td> <td></td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>Fonds Propres</td> <td></td> <td></td> <td></td> <td></td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>Dettes Financières Nettes *</td> <td></td> <td></td> <td></td> <td></td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>Nb Salariés</td> <td></td> <td></td> <td></td> <td style="text-align: center;">6</td> <td style="text-align: center;">7</td> <td style="text-align: center;">10</td> </tr> </tbody> </table> <p>* <i>Dettes Financières Nettes = total des dettes court-terme et moyen terme auprès des établissements de crédit moins la trésorerie disponible</i></p>	en K€	N-2	N-1	N	N + 1	N + 2	N + 3	Chiffre d'Affaires	/	/	/	552	912	1 665	Excédent Brut d'Exploitation (ou EBITDA)							Résultat d'exploitation	/	/	/	-1	14	157	Résultat net							Fonds Propres							Dettes Financières Nettes *							Nb Salariés				6	7	10
en K€	N-2	N-1	N	N + 1	N + 2	N + 3																																																			
Chiffre d'Affaires	/	/	/	552	912	1 665																																																			
Excédent Brut d'Exploitation (ou EBITDA)																																																									
Résultat d'exploitation	/	/	/	-1	14	157																																																			
Résultat net																																																									
Fonds Propres																																																									
Dettes Financières Nettes *																																																									
Nb Salariés				6	7	10																																																			

VOIR LE PROJET PREVISIONNEL (page 12)

**Tableau
Emplois /
Ressources**

en K€	N-1	N	N+1	N+2	N+3
Capacité d'Autofinancement					
DESINVESTISSEMENT					
AUGMENTATION CAPITAL					
EMPRUNT MLT					
RESSOURCES					
VERSEMENT DE DIVIDENDES					
INVESTISSEMENTS					
REDUCTION CAPITAL					
REMBOURSEMENT EMPRUNTS					
EMPLOIS					

**Besoins en
capitaux et
composition
du capital :**

- **Capital actuel** : 15000 €
- **Composition du capital** : (préciser s'il existe des titres bénéficiant de droits préférentiels) AUCUN

Nom et prénom	Montant en capital	% de détention	Autres apports
PASCAL SCRIBE	9000	60%	NA
FABIENNE SCRIBE	5250	35%	NA
ALAIN ROUSSEL	750	5%	NA
TOTAL	15000	100%	

- **Besoins en capitaux** :
1ère année : 200 K€
2^{ème} année : 100 K€
- **Utilisation des capitaux recherchés** : Développement commercial
- **Mode de sortie des BA** : à voir

Organisation	Joindre un organigramme s'il existe plusieurs entités juridiques (inclure le pourcentage de détention les reliant ou tout autres conventions entre-elles)
Compétences attendues des BA	Les circuits de ventes des matériaux bois Les futurs besoins, le développement L'accompagnement et les opportunités à saisir Les choix technico-économiques
Origine des bois utilisés	France : douglas, épicéa, hêtre, peuplier