

Dernières nouvelles des PAVES DE PARIS

Alain Carteau

VENTES

La société KNOLL aux USA mondialement connu pour ses meubles design devait nous passer une commande de 200 m² pour le début de l'année 2013. Hors le produit leur plait tellement qu'ils ont décidés de nous passer une commande de 700m². Nous attendons leur "order" dans les jours qui viennent.

En outre, ils passent une autre commande de 200m² pour le mois d'avril. Outre ces commandes nous sommes en droit d'espérer que d'autres boutiques KNOLL dans d'autres pays nous passeront commandes.

CHRYSLER MUSEUM 976 m² nous restons toujours sur les rangs pour le mois de juin, idem pour le MEMORIAL DE CAEN 300 m² pour le mois de mai (essence IROKO), nous attendons pour répondre à l'appel d'offres.

Une demande US (KASWELL) pour un client américain concernant des PAVES DE PARIS en pin est en étude, nous n'avons pas encore la surface. Nous faisons encore quelques tests sur le pin mais en réalité nous sommes opérationnels.

Nous sentons une grande possibilité de développement du pin pour son look et paradoxalement même si c'est une essence terre en bois de fil, en bois de bout elle offre une résistance usure et abrasion intéressante, les distributeurs qui l'ont vu en demandent tous.

Le rapport qualité prix est exceptionnel et le prix de vente public devrait être proche de la moitié de celui du chêne ce qui ouvre de nouvelles perspectives non encore projetées mais prometteuses.

ACHATS

En fonction des commandes qui vont être passées la semaine prochaine, nous avons besoin de constituer des stocks.

Nous avons lors de nos premiers entretiens avec FORINVEST, évoqués la possibilité de travailler avec des partenaires à même de fournir en Carrelet en chênes :

- ✚ Pour les commandes ci-dessus énumérées il faut pour 1000 m² environ 20 m³ voir 25 m³ dans l'immédiat et environ la même quantité pour le mois d'avril, car nous aurons d'autres commandes entre temps.
- ✚ Pouvez-vous nous mettre en relation avec des sociétés de sciages en pin et en chênes membre de FORINVEST.
- ✚ Carrelet en pin : Pour faire des tests 2 à 3 m³.

PROSPECTION

EUROPE France

Le commercial Export en cours de recrutement par François GAUDARD Directeur Commercial des PAVES DE PARIS, devrait être opérationnel en mars.

Il ou elle s'occupera de l'Europe en particulier mais aussi la France et le reste du Monde. Comme précisé dans mon dernier mail, je vous confirme qu'une partie de ses frais sera pris en compte par l'assurance Prospection Premier Pas de la COFACE (remboursable à terme mais assuré).

Néanmoins d'après ce que nous avons pu apprendre c'est que nous pourrions avoir une avance COFACE d'environ 15000€ pour février.

USA CANADA ET AMERIQUE DU SUD

En tant que lauréat du PRODUIT DE L'INNOVATION 2012, nous allons bénéficier d'une aide européenne par l'intermédiaire d'un nouvel organisme "RYME" qui va mettre en place des bureaux de représentation au BRESIL et aux USA et CANADA pour des TPE et PME.

Avec RYME, et notre associé Alexandre CARTEAU qui est déjà à NEW-YORK et nous a déjà ouvert des portes (KASWELL, CHRYSLER-MUSEUM, KNOLL ...) et l'appui de notre Commercial, nous abordons les marchés Nord et Sud-Américains, avec de bons atouts.

ASIA : JAPON CHINA KOREA

A L'ETUDE-SEULEMENT EN REFLEXION

Pour ce continent, nous sommes en train d'étudier un partenariat avec SBA (Solutions for business in Asia) nous restons prudent sur ce développement car nous désirons avancer "step by step".

Mais une opportunité se présente : cette société est implantée au JAPON depuis 40 ans et compte tenu de la qualité des PAVES DE PARIS, et du niveau de sa représentation nous pensons que ses interventions seraient efficaces.

D'autant que le financement de la prospection et des frais de partenariat peuvent être pris en charge par la COFACE et UBI FRANCE (dans quelles conditions nous en seront plus la semaine prochaine...).

Pierre BAUDRY de SBA Consulting à TOKYO, connaît parfaitement les montages de ce type de dossier puisqu'il a été ou est le représentant de la COFACE dans cette zone.

AFRIQUE AUSTRALE

A L'ETUDE-SEULEMENT EN REFLEXION

Des démarches et des RDV ont été pris, à JOHANES-BOURG et à CAPE TOWN par MARIE WILCOX d'origine française qui devrait devenir notre correspondante pour l'AFRIQUE AUSTRALE.

Comme au JAPON nous essaierons dans la mesure du possible d'obtenir des aides de la COFACE et d'UBI France.

SITE INTERNET

Claude VIRLOJEUX actionnaire de la société DRAKKAR BOIS, commence sa mission de mise en avant médiat et mise en avant sur les moteurs de recherche sur Internet.

Il investit 7000€ en compte courant afin de lancer le processus et que la structure sous-traitante ne coûte rien à l'entreprise.

AUTRES PRODUITS

PAVES DE PARIS en revêtement mural le produit est au point et intéresse fortement les distributeurs Nous opérons de nouveaux tests de colle en mural. La mise en vente n'est pas encore commencée.

Fabrication de meubles en PAVES DE PARIS

Nous sommes en négociation avec l'artisan qui doit nous rejoindre en interne pour la reprise de son matériel.

De fait, notre chiffre d'affaire suit nos prévisions voir prendre un petit peu d'avance.